

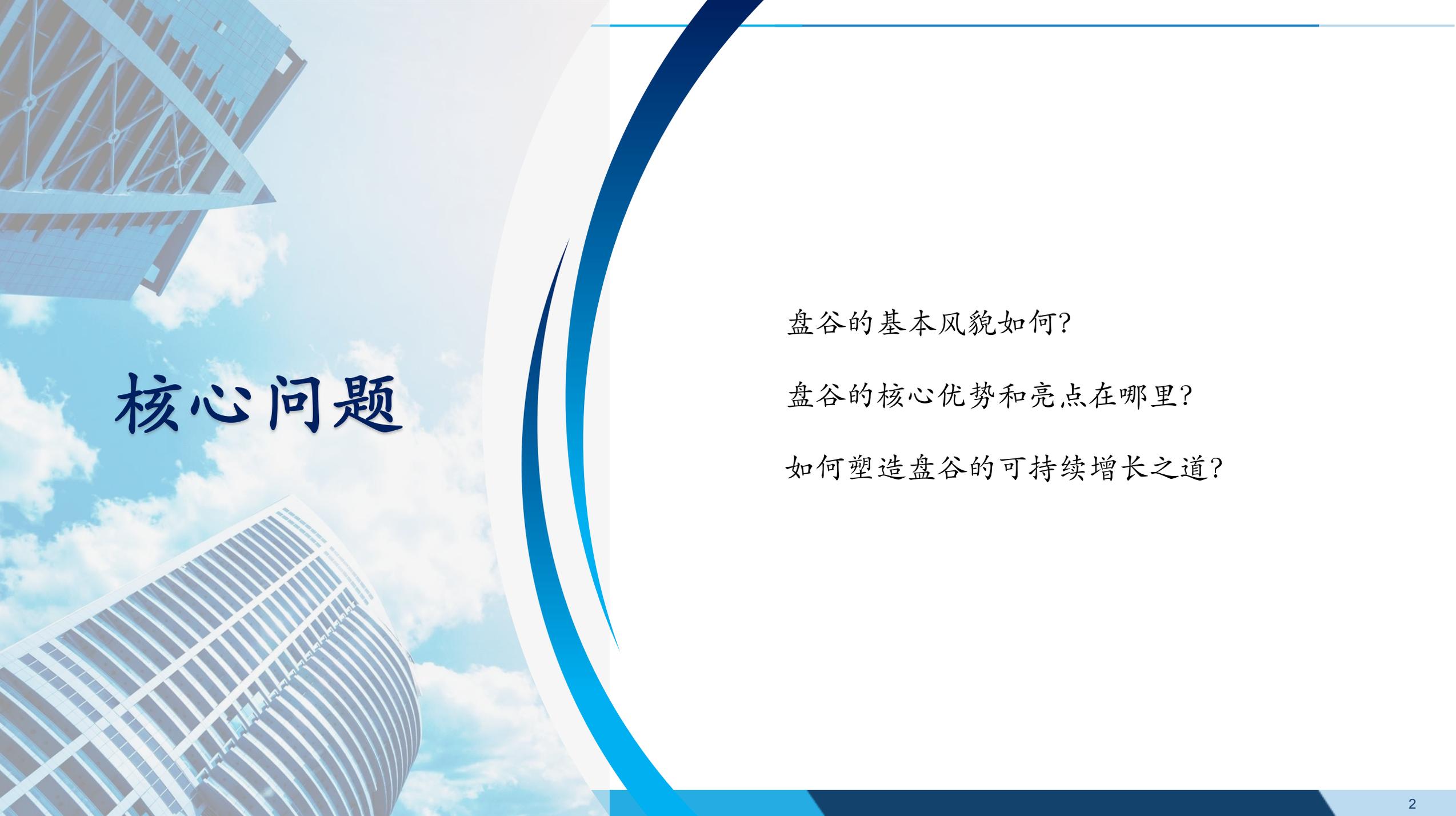
四川盘谷智慧医疗科技 有限公司 深度研究报告

—1961-2021—
60

FROST & SULLIVAN
FROST & SULLIVAN
60th ANNIVERSARY

全球企业增长咨询公司
助力客户走向成长塑造的未来

报告中提供的任何内容（包括但不限于数据、文本、图表、图像等）都是弗若斯特沙利文独有的高度机密文件（报告中单独注明来源的除外）。未经沙利文事先书面许可，任何人不得未经授权以任何方式复制、传播、发布、引用、改编或汇编本报告的内容。如果发生任何违反上述协议的行为，弗若斯特沙利文保留追究法律责任的权利。



核心问题

盘谷的基本风貌如何？

盘谷的核心优势和亮点在哪里？

如何塑造盘谷的可持续增长之道？

核心问题

> 盘谷的基本风貌如何？

盘谷的核心优势和亮点在哪里？

如何塑造盘谷的可持续增长之道？

公司于2016年12月成立，致力于为医疗供应链产业提供信息化系统的综合解决方案，市场范围覆盖二十多个省市，服务对象包含生产厂家、流通商、医院等全链条角色

公司发展历程介绍

2016年:
盘谷医疗成立
数十位医疗与技术领域专家集结，打造资深医疗信息化研发团队。

2017年:
成为首批SPD系统厂家
发布医疗SPD系统；发布医药流通进销存协同平台；盘谷医疗全国用户数达100家。

2018年:
发布盘谷IBP及盘谷医流平台
发布盘谷医流唯一医疗器械标识数据库软件；成为医疗物流分会会员；成为四川省软件行业协会会员；盘谷医疗全国用户2000+。

2019年:
全国建立合作渠道17家
成立上海子公司；获得CSIA双软认证；与渤海银行达成战略合作，为医疗流通商及经销商打造供应链金融体系。

2020年:
盘谷医疗全国建立合作渠道28家，全国用户数10000+
成立山西子公司；获得信息系统安全等级保护备案证明；成为中国医院协会会员；成为中国医学装备人工智能联盟检验医学委员会委员单位；与中国科学院、中国工程院院士遵义院士工作中心健康医疗大数据工作室建立战略合作关系；发布共享中药房管理系统。

2021年:
陆续完成多家三甲医院的SPD信息化建设与交付
陆续与全国多家三甲医院的SPD信息化建设与交付；盘谷医疗全国用户数20000+。

2022年:
医疗落地项目已覆盖500+医疗机构
累积500+案例/30000+用户；全国用户数达30000+；平台订单金额达50亿+。



2023年:
盘谷医疗携手微众银行，打造医疗金融供应链平台
盘谷医疗参与《医药产品医院院内物流服务规范》行业标准制定。

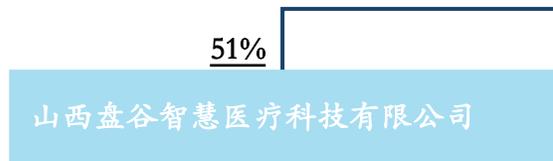
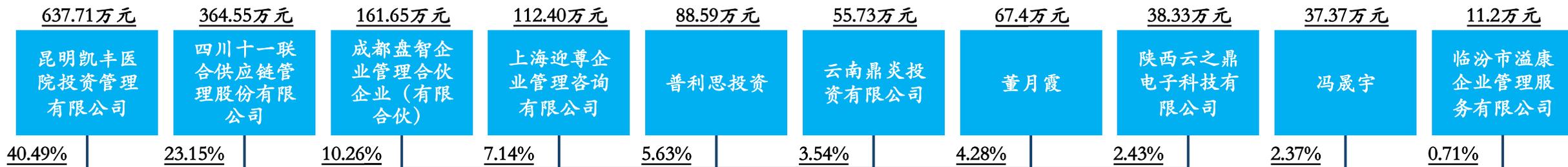
荣誉资质:
30余项软著
ISO三体系认证
高新技术企业认证
四川省软件行业协会会员单位
中国医院协会会员单位
中国物流与采购联合会医药物流分会会员单位
中国医学装备人工智能联盟检验医学委员会委员单位
遵义院士工作中心健康医疗大数据工作室战略合作单位

数据来源：弗若斯特沙利文

公司目前主要的控股公司为昆明凯丰医院投资管理有限公司，公司控制权集中可控且拥有员工激励持股制度，同时公司对山西盘谷智慧医疗科技有限公司及盘纬信息科技有限公司(上海)有限公司进行控股

四川盘谷智慧医疗科技有限公司股权结构分析

认缴金额



认缴金额 51万元

51万元

100万元



公司控制权集中可控

上述股东均可签署以昆明凯丰医院投资管理有限公司为主的一致行动人协议，公司控制权集中可控。



公司控股

控股公司2个，山西盘谷智慧医疗科技有限公司未实际经营，盘纬信息科技有限公司(上海)有限公司除历史合同执行外，不再新增新业务。参股1家四川盘谷供应链管理有限公司，目前该公司未实际经营。



员工激励持股

成都盘智企业管理合伙企业(有限合伙)，为员工股权激励持股平台，加董月霞个人持股，合计10.78%

核心问题

盘谷的基本风貌如何？

> 盘谷的核心优势和亮点在哪里？

如何塑造盘谷的可持续增长之道？

盘谷的领先优势：守住研发和数据的核心底力，建立有高竞争力的资源网络和服务壁垒，在SPD领域实现快速增长

核心底力



研发实力

依托研发型、高学历技术人才队伍，自主开发领先的技术及平台软件



数据沉淀

基于开放共享的大数据平台，引领行业数据标准化，数据价值最大化

+

竞争策略



资源网络

形成广泛的医疗机构、生产企业、经销商、监管部门等客户资源网络



全链路服务

依托信息系统和专业运营团队，为客户供应链内外部管理提供全链路的专业服务

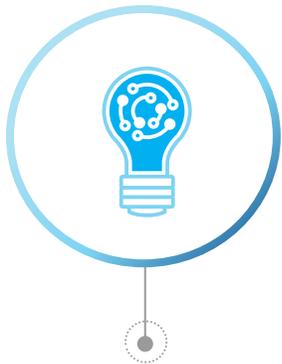


战略优势

- “互联网+医药流通”，以数字化技术构建一站式平台促进医疗行业供应链整合
- 资深的医疗信息化研发团队构筑垂直领域行业经验护城河

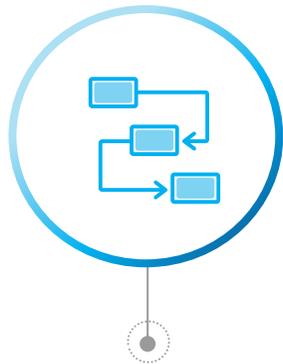
公司在医疗领域拥有超过8年的专业经验，致力于自主研发，拥有100+人的大厂研发团队，积累了丰富的研发优势

公司研发核心技术优势



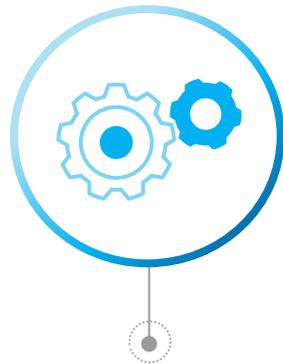
IBP多对多协同通信平台 (支持混合异地化部署)

- 解决了经销商SaaS部署、各医院本地化部署之间，多种业务系统，多种业务协议，多家组织机构的数据协同。
- 该平台支持普通业务单据消息，大型附件文件的传输；平台采用主动推送的通信机制，保障了消息及时送达。



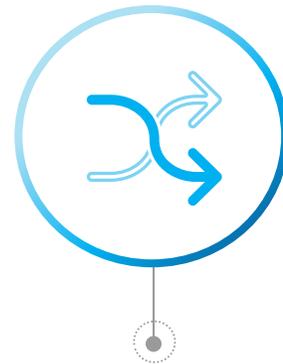
医疗供应链 行业主数据平台

- 公司经过多年的实施，整理了上万家组织机构档案，数十万家生产企业档案，数十万的商品档案，及其相关的资质证书。
- 公司开发、运维人员通过不断的清洗、整理，逐步形成了一套可靠的行业主数据档案库。



医疗供应链行业内外网协同工 作流引擎、事件推送中心

- workflow引擎的设计有效的支撑了异步的流程推送机制，在协同场景下比传统workflow引擎更有优势。
- 事件推送中心采用了统一的站内信机制，并可抄送各类第三方平台同时，内部实现了订阅、发布机制，在第三方平台功能受限的情况下，也能实现复杂业务场景。



低代码快速开发平台

- 公司的总体开发框架是一套自研的，基于Spring微服务封装的低代码平台。
- 经过多年打磨及各项目实践，已能支持复杂业务系统开发。
- 相比市面上的其它通用低代码平台，自主可控性更强，可随时根据业务需求增加平台特性。

数据来源：弗若斯特沙利文

公司主要产品包括供应链协同平台、医用耗材SPD系统、专业化的轻型SaaS-医疗器械ERP系统，同时提供供应链金融和代储代配等增值服务，为医疗机构和医疗行业赋能赋值

主要产品优势

其他产品

医院 SPD系统-- 降本增效、协同赋能

- **供应链优化**：SPD即供应链管理一体化，该产品是面向医疗机构（公立医院为主），为医院合规经营、耗材合理化使用、降本增效（解放人力成本、优化采购及库存占用）、医保统一赋码、降低库存负债率（零库存）、智慧医院评级等提供有力支撑。有效赋能、赋智、赋值医院耗材/药品供应链管理。
- **技术领先**：SPD系统配套丰富的智能硬件，保障系统实现智能化、精细化、领先化。公司拥有相关软著6项，实用发明新型专利2项、认证证书2项，检测报告2项，展现了其在技术创新和产品质量上的显著优势。公司SPD系统可实现多级监控分析，包括全院运营监控分析、科室运营监控分析、中心库运营监控分析等。
- **高效运营**：公司专业SPD物流团队提供库房改造和服务运营流程优化服务。通过中心库改造、科室改造等服务，构建医用耗材精益服务中心，实现规范、安全、高效、可溯。同时，通过质量流程优化、采购流程改造、领用及补货流程改造提升运营效率。

医疗器械 ERP系统-- 定制灵活、合规先进

- **跨平台整合**：公司医疗医疗器械ERP系统依托协同服务，通过移动端、电脑端等多端协同工作，打通企业内外部的数据壁垒，解决医疗行业流通企业所需，实现企业流通过程中对外便捷协同，对内控制安全合规交易的医疗器械进销存协同系统。
- **灵活高效**：公司以2C的理念设计2B的产品，免培训使用，简化操作，提高效率，实施周期只需1-2周。ERP系统，强调灵活多变适应多种场景，使用更为灵活，业务适配性更强。同时，用智能化策略，提升企业日常工作效率，帮助企业提效降本。

平台增值服务-- 数据驱动、集约高效

- **仓流领航**：数字云仓依托平台海量数据、强大的数据挖掘能力，围绕仓储市场、物流地产、行业发展、竞争分析等进行研究。同时，指引三方仓库建设选址及规模设定业务流+物流，引导流通商减少物流复杂度和库存成本，实现行业的集约化，极大的降低行业总成本。
- **智能监管**：数字云仓平台的智能化监管服务为国家医疗保障局、国家卫健委、市场监督管理局提供医保基金，医疗机构和医疗行业提供一个高效、透明的管理工具，使得医疗资源的配置、药品和设备的采购、病患的治疗过程等得到更为精确的管理和优化。



设备全生命周期管理系统



医共体信息化集成平台



设备绩效管理系统



DIP按病种分值付费平台



区域配送监控平台



共享中药处方及中药房管理平台

公司数据价值体系将实现高度开放共享、深度挖掘行业数据、引领行业发展、全面服务民生

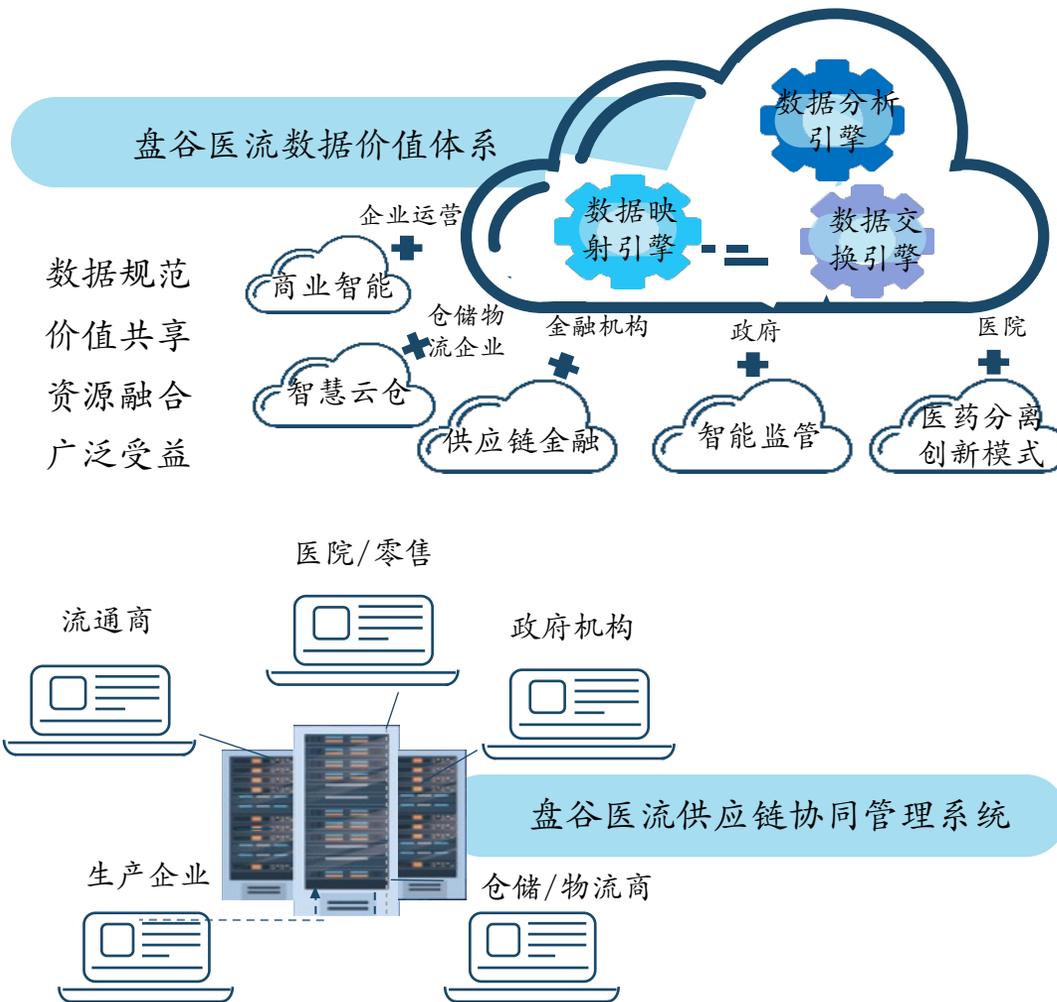
公司价值体系分析

数据价值体系

- 公司数据价值体系基于盘谷智慧医流大数据平台，采用高度“开放、共享”的模式，以“参与者即受益者”的理念，构建行业数据标准和行业数据仓库。构建大数据分析模型，为合作伙伴提供强大的分析报告支撑，覆盖生产流程、企业控制、存储合规性、物流及时度、融资风险等全方位全流程的协同效率提升。
- 医药流通数据服务系统将业务运作数据和仓配数据通过数据映射引擎、智能接口、分布式运算模组、流程引擎等工具，将数据引入终端设备。实现业务管理内核、监管追溯内核、医院段管理内核、智慧云仓内核等基础数据服务。

供应链协同管理系统

- 公司医流供应链协同管理系统打通过上游供应商、下游客户供应链协同，降低了订单信息沟通成本，减少错单、漏单，提高工作效率，降低运营成本，助力企业扩张。同时建立商品、发票与订单的关系，帮助企业应对两票制管理要求。
- 通过“互联网+”模式，采购计划管理一键合并和一键分发，在线购物车采购，全程在线跟踪订单。采购过程全程在线可跟踪，订单“零”错漏，提高效率，降低沟通成本。同时，将医药物资详情卡片归档，实现采购记录笔笔可查，随时查阅历史采购记录，确保数据的完整性和可追溯性。



公司SPD用户群体遍布众多医疗领域，涵盖了如二级医院、三级医院、私人医院以及医共体等多种类型的医疗机构

公司客户资源优势分析

客户类型

- 从服务客户类型看，涵盖了如二级医院、三级医院、私人医院以及医共体等多种类型的医疗机构。从服务客户属性看，包含公立医院和民营医疗机构。
- 目前在全国有30000+的客户通过使用盘谷产品及服务，供应链效率提升达到80%合规管理趋于常态化，实现飞检零风险的高效管理，并在高值耗材专业领域实现全面移动化，标准化，可追溯的成功应用，得到客户一致好评。

客户经典案例

国药集团上海医疗器械有限公司—医疗供应链协同生态圈

- 公司帮助国药（上海）搭建专属于自己的订货平台，实现在线标准化订单管理，无需二次开单。
- 公司打通国药（上海）JDE医疗器械进销存系统和WMS仓储系统，实现数据的互通。
- 共建UDI试点，联通国家药监总局UDI数据库，实现生产企业到医院到全流程可追溯。

成都第一骨科医院医用耗材精细化管理系统、医用耗材供应链延伸服务（SPD）采购项目中标结果公示

2022年12月09日 14:00 来源：中国政府采购网 [打印] [显示公告概要]

一、项目编号：SCIT-FG (Z) -2022110028 (招标文件编号：SCIT-FG (Z) -2022110028)

二、项目名称：成都第一骨科医院医用耗材精细化管理系统、医用耗材供应链延伸服务（SPD）采购项目

三、中标（成交）信息

供应商名称：01包：成都亿美通科技有限公司

供应商地址：四川省成都市温江区光华大道三段1868号3栋1单元8楼811号

中标（成交）金额：68.6000000（万元）

供应商名称：02包：四川盘谷智慧医疗科技有限公司

供应商地址：中国（四川）自由贸易试验区成都高新区天府大道北段1700号3栋3单元12层1209号

中标（成交）金额：0.0000000（万元）

昆明市妇幼保健院临床科室辅助系统项目成交结果公告

2022-06-13 来源：云南政府采购网 [显示公告概要]

成交结果公告

一、项目编号：KCCG-2022-05448

二、项目名称：昆明市妇幼保健院临床科室辅助系统项目

三、成交信息

标段名称：昆明市妇幼保健院临床科室辅助系统项目（A包）

供应商名称：成都新致万金数据系统有限公司

供应商地址：成都市武侯区人民南路四段21号

成交金额(万元)：24.68

标段名称：昆明市妇幼保健院临床科室辅助系统项目（B包）

供应商名称：四川盘谷智慧医疗科技有限公司

供应商地址：中国（四川）自由贸易试验区成都高新区天府大道北段1700号3栋3单元12层1209号

成交金额(万元)：39.5

标段名称：昆明市妇幼保健院临床科室辅助系统项目（C包）

供应商名称：云南欣捷科技有限公司

供应商地址：云南省昆明市高新区C2-6号地块坝创大厦307号

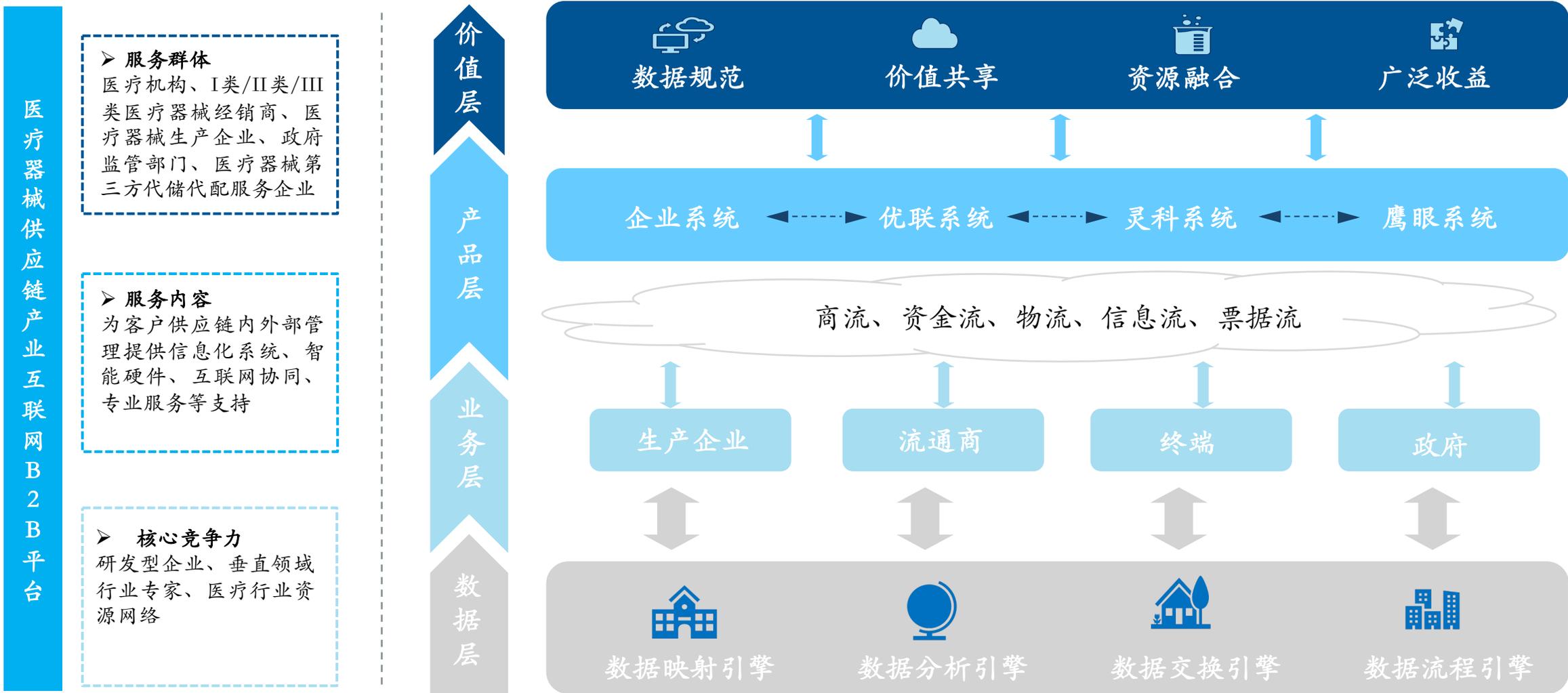
成交金额(万元)：49.38



数据来源：弗若斯特沙利文

公司通过整合医疗行业供应链并采用先进技术如物联网和区块链，实现从商流到票据流的全面打通、迅速追溯和实时监控，推动行业可持续发展

公司定位及商业模式优势分析

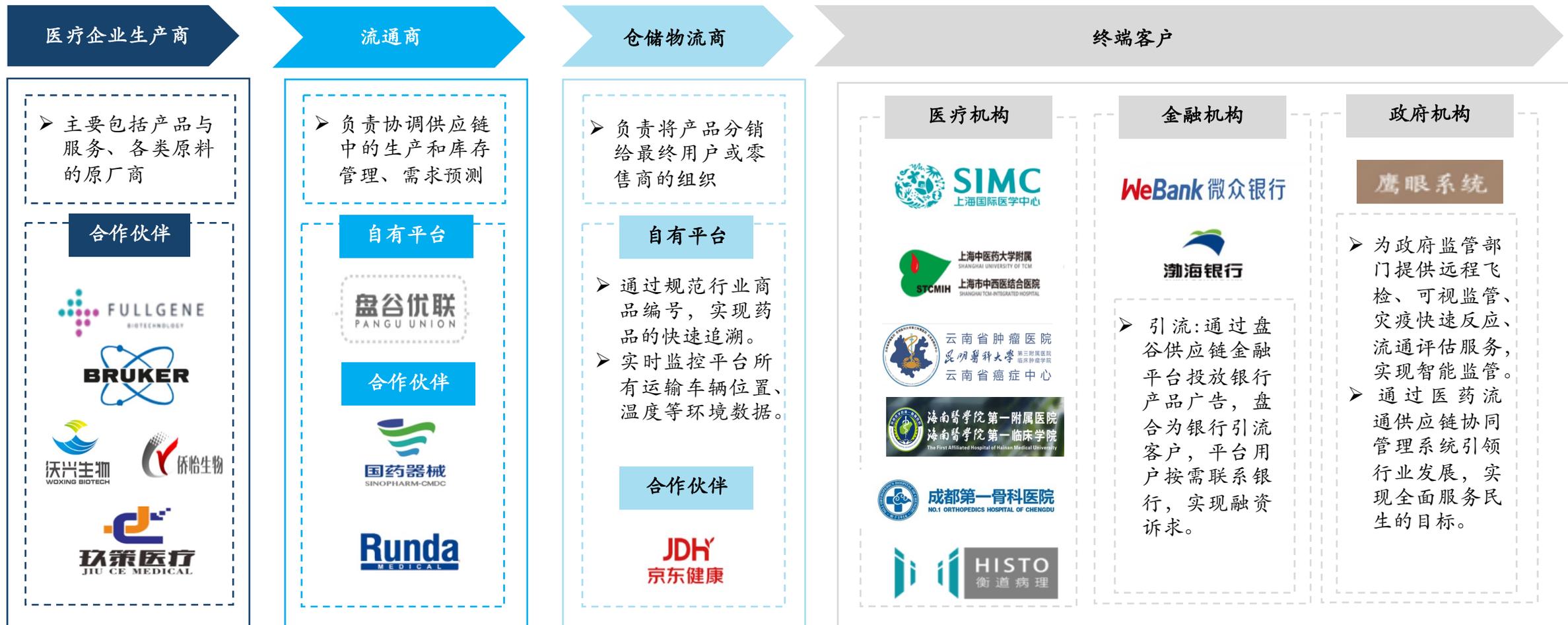


数据来源：弗若斯特沙利文

公司通过自有平台实现产业链上的多产业融合以及产业链上的延伸与互补，将触达业务覆盖更多终端客户，形成的规模优势将提升其在医疗供应链领域的核心竞争力

公司规模优势

从产业链看



数据来源：弗若斯特沙利文

核心问题

盘谷的基本风貌如何？

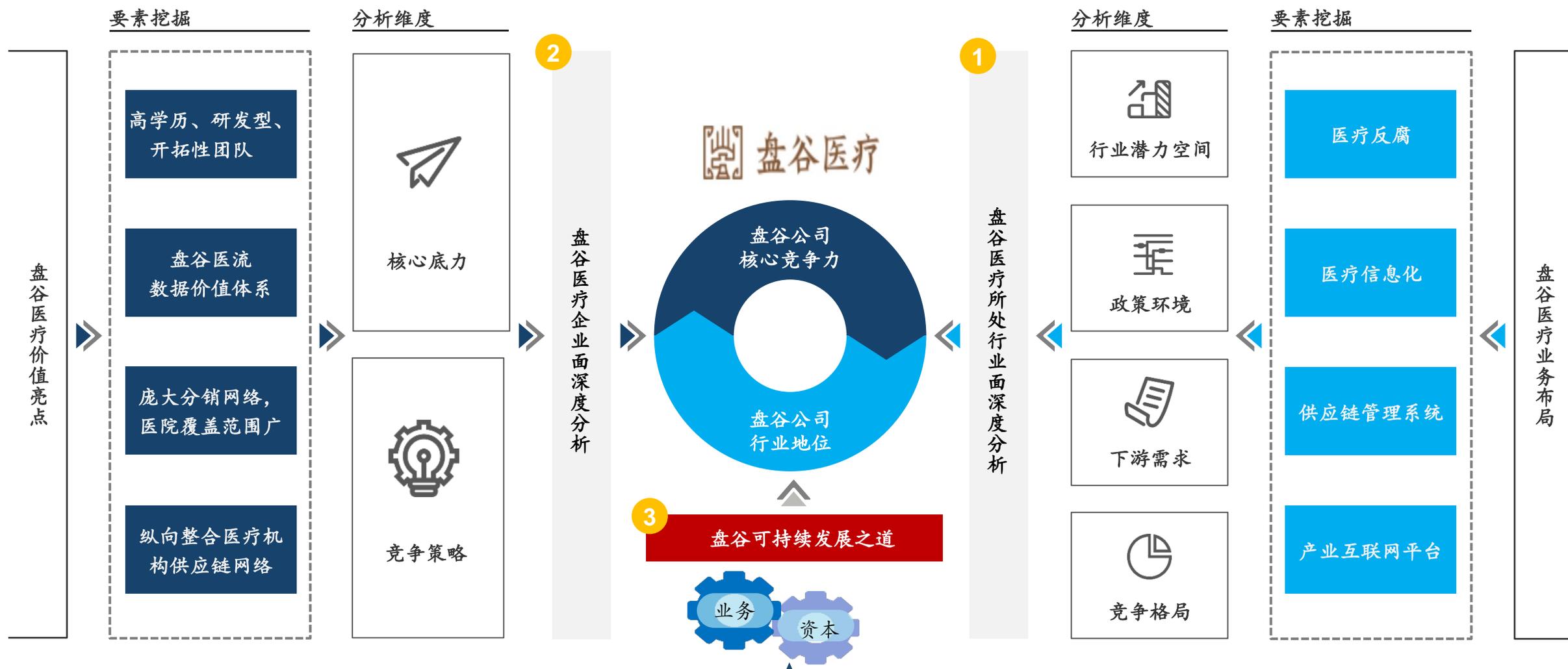
盘谷的核心优势和亮点在哪里？



如何塑造盘谷的可持续增长之道？

本次分享将通过盘谷医疗各业务布局分析相关细分赛道基本面，研判行业未来发展趋势，并从企业的核心底力和竞争策略梳理核心竞争力，挖掘企业核心价值与行业竞争力，并给予其可持续发展建议

本次分享核心逻辑



A股各板块上市的条件和要求，相关法律法规，以及各板块的战略定位差异

A股各板块上市相关政策

主板

一般企业下列标准需同时满足：

- 最近3个会计年度净利润均为正数且累计>3000万元
- 最近3个会计年度经营活动产生的现金流量净额累计>5000万元
- 最近3个会计年度营业收入累计>3亿元。

- 上证主板:主要针对大型蓝筹企业和新兴产业的发行上市
- 深证主板:以服务小型企业、创业型企业为主
- 深证中小板(已并入主板):是为主业突出、具有成长性和科技含量的中小企业提供直接融资平台的板块

创业板

一般企业至少符合下列标准中的一项：

- 最近2年盈利且累计 \geq 5000万元
- 市值 \geq 10亿元，最近一年盈利且收入 \geq 1亿元
- 市值 \geq 50亿元，最近一年收入 \geq 3亿元

- 依靠创新、创造、创意的三大趋势，主要服务成长型创新创业企业，支持传统产业与新技术、新产业、新业态、新模式深度融合
- 负面清单：《深圳证券交易所创业板企业发行上市申报及推荐暂行规定》第四条明确了哪些行业原则上不能到创业板上市

科创板

- 市值 \geq 10亿元，2年盈利且累计净利润 \geq 5000万元，或者1年盈利且营业收入 \geq 1亿元。
- 市值 \geq 15亿元，最近一年营业收入 \geq 2亿元，且最近三年累计研发投入占最近三年累计营业收入的比例 \geq 15%。
- 市值 \geq 30亿元，最近一年营业收入 \geq 3亿元。
- 市值 \geq 40亿元，主要业务或产品需经国家有关部门批准，市场空间大，目前已取得阶段性成果。医药行业企业需至少有一项核心产品获准展二期临床试验，其他符合科创板定位的企业需具备明确的技术优势满足相应条件

- 面向世界科技前沿、面向经济主战场、面向国家重大需求。优先支持符合国家战略，拥有关键核心技术，科技创新能力突出，主要依靠核心技术开展生产经营，具有稳定的商业模式，市场认可度高，社会形象良好，具有较强成长性的企业。
- 支持“硬核”科技，面向六大领域：新一代信息技术、高端装备、新材料、新能源、节能环保、生物医药。
- 负面清单：不支持金融和房地产企业，不得属于产能过剩行业《产业结构调整指导目录》中规定的淘汰类企业，和学前教育学科类培训等业务的企业。

港交所各板块上市的条件和要求，相关法律法规，以及各板块的战略定位差异

香港交易所上市相关政策

营业记录

- 具备不少于三个会计年度的营业记录
- 前三个年度的管理层维持不变
- 至少经审计的最近一个会计年度的拥有权和控制权维持不变

财务要求

- 在提供的3个会计年度的营业记录期间，最近一年的股东占盈利不得低于3500万港元，前两年累计的股东应占盈利不得低于4500万港元，上述盈利应扣除日常业务以外的业务所产生的收入与亏损
- 上市时市值至少为20亿港元，且经审计的最近一个会计年度的收益至少为5亿港元，且拟上市业务前3个会计年度的现金流合计至少为1亿港元
- 除非联交所已作出豁免，否则新申请人上市时市值至少为40亿港元，经审计的最近一个会计年度的收益至少为5亿港元



市值要求

- 新申请人预期在上市时的市值不得低于5亿港元
- 公共人士持有的部分预期在上市时的市值不得低于1.25亿港元

公众持股要求

- 无论何时已发行股份数目总额必须至少25%由公共人士持有
- 如发行人预期在上市时的市值逾100亿港元，经联交所确认，可酌情接纳介乎15%至25%之间的一个较低的百分比，条件是发行人须于其首次上市文件中适当披露其获准遵守的较低公众持股量百分比，并于上市后的每份年报中连续确认其公共持股量符合规定

锁定限制

控股股东不得进行下列事项：

- 自上市文件中披露控股股东持有股权当日起至证券开始在联交所买卖日起计满6个月之日止的期间，出售上市文件所列示由其实益拥有的证券，就该等由其实益拥有的证券订立任何协议出售发行证券，或设立任何选择权、权利、利益或产权负担
- 在上条（a）条所述的期限届满当日起计的六个月内，出售或订立任何协议出售，或设立任何选择权、权利、利益或产权负担，以致其不再成为控股股东

创业板

- **营业记录：**具备不少于两个财政年度的营业记录，在刊发上市文件前的完整财政年度及至上市为止的整段期间，管理层大致维持不变，拥有权及控制权维持不变
- **财务要求：**日常经营业务有现金流入，且净现金流入总额于上市前两个财政年度合计至少达到3000万港元。
- **市值要求：**新申请人预期在上市时的市值不得低于1.5亿港元
- **公共持股要求：**无论何时，发行人已发行股份数目总额必须至少有25%由公共人士持有
- **锁定限制：**控股股东自上市首日至上市后12个月（“首12月”）不得出售股份或设置任何权利负担；控股股东

美交所各板块上市的条件和要求，相关法律法规，以及各板块的战略定位差异

美国资本市场

- 美国实行的是注册制，要求企业依法向证券监管机构申报公开的各种资料，并进行形式审查，以确保申报文件的全面性、准确性、真实性和及时性。证券监管机构不对发行人的资质进行实质性审核和价值判断，而是将发行公司证券的良莠留给市场来决定。
- 与其他地方相比，美国更加关注企业的成长力和可持续发展问题，强调信息披露的真实性和透明度，而并非仅仅关注企业的盈利情况。此外，注册制不要求上市企业符合严格的财务要求，只要申报文件合格，企业就可以获得上市资格，完全市场化，考验的是企业与投资者之间的博弈。
- 这种市场化的监管模式，旨在培育健康的市场竞争环境，以促进企业的发展和 innovation，同时也鼓励投资者进行理性的投资决策，加强了企业的信息披露透明度和对投资者的责任意识。

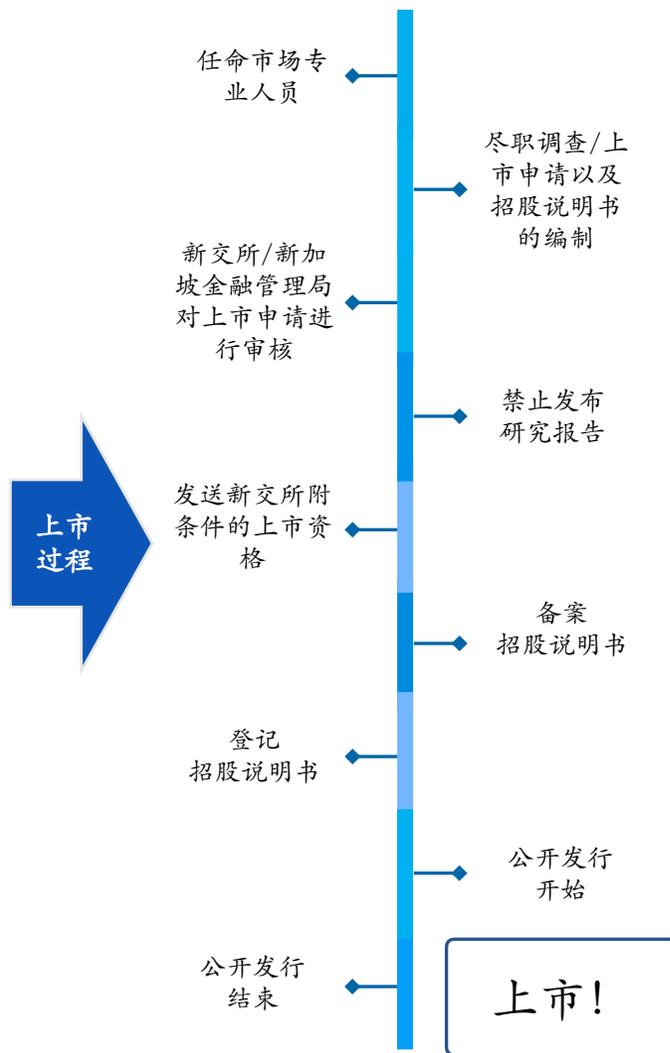
美国交易所上市的几种形式

- 1 首次公开募股上市 (IPO): 首次上市公司的股份是根据相应证监会出具的招股书或登记声明中约定的条款通过经纪商或做市商进行销售。一般来说，一旦首次公开上市完成后，这家公司就可以申请到证券交易所或报价系统挂牌交易。有限责任公司在申请IPO之前，会先变更为股份有限公司。
- 2 美国存托股证上市(ADR): 美国证券业创造了这种将外国证券移植到美国的机制，存托股证交易提供了把境外证券转换为易交易、以美元为支付手段的证券。
- 3 直接上市(DPO): DPO比较适合那些已经多年运营、知名度高、现金流充足，业务模式被机构和散户投资人所熟悉，而老股东需要流动性的公司（如VC/PE等机构投资者已经到了退出的时候）。
- 4 反向并购上市(RTO): 反向收购是公司收购合并的一种正常形式，也是一种简单快捷的上市方式。在美国，这种方式已经有很长的历史，被视为公司股票上市的一种捷径。越来越多的公司采用反向收购，而中国的民营企业近年来也通过这种方式在美国上市，这一趋势呈现出蓬勃发展的态势。
- 5 特殊目的收购上市(SPAC): SPAC壳资源干净，没有历史负债及相关法律、没有业务只有现金等好处，所以SPAC上市模式具有时间快速、费用较低、流程简单、融资有保证等特点，对投资者和目标企业来说都具有较大优势。
- 6 JOBS 法案与 Mini-IPO: 建立该法案基础上的发行方式在推动新兴科创企业、互联网企业的资本化进程，更适宜初创科技企业。

新交所各板块上市的条件和要求，相关法律法规，以及各板块的战略定位差异

新加坡交易所各板块区别、上市过程与中国情形

	主板	凯利板
财务要求	<p>已实现盈利企业：在上一个财年实现盈利，根据发行价和招股后的已发行股本计算的市值不低于1.5亿新元。并且拥有至少三年的经营记录；</p> <p>或 已实现盈利企业：上一个财年税前盈利不低于3000万新元，且拥有至少三年的经营记录；</p> <p>或 未盈利企业：在上一个财年内有经营收入以及根据发行价和招股后的已发行股本计算的市值不低于3亿新元。</p>	<p>无任何量化的最低标准，由保荐人采用各自的内部交易选择标准进行选择。对于凯利板上市公司而言，上市后需继续聘用保荐人。</p>
股权分布	<p>如果市值不到3亿新元，25%的已发行股份至少有500名股东持有。如果市值超过3亿新元，则股权分布比例为12~20%。</p>	<p>公众持有15%的招股后股本。至少有两百名股东。</p>
独立董事	<p>对于所有发行人均需设有至少两名独立董事。对于境外发行人需设有至少2名为新加坡居民的独立董事。</p>	<p>两名独立董事。对于境外发行人，至少一名独立董事为新加坡居民。</p>



中国赴新交所上市情形

- **概况：**目前，新加坡证券交易所在**中国企业海外上市数量排名中位居第三**，仅次于中国香港和美国。根据2022年5月20日在Wind数据库新加坡中国股的搜索结果，目前新交所共有63支中国股。
- **行业分布：**新交所中国企业以工业机械类企业（18家）、材料类企业（8家）、食品、饮料与烟草类企业（7家）等制造业企业当先。
- **上市方式：**（1）S股上市，适用于国有中大型企业；（2）红筹上市，适用于民营企业；（3）借壳上市，适用于期待短时间内上市的公司；（4）分拆上市，适用于拥有多个独立业务板块，母公司已与某一资本市场上市的集团企；（5）SPAC上市，适用于具有投资与资金募集能力的基金或风投机构。De-SPAC收购标的适用于中小型创业型企业；（6）二次上市，适用于已在美股/港股上市的红筹架构企业。

我们选取了与公司业务具有一定关联性的几类公司进行可比对照，相对而言，盘谷具有全链路的医疗供应链数字化优势

可比公司选择

- 综合型医疗流通企业**
 - 综合性的医疗企业，通常是央企以及地方性国企，从研发、生产、流通、销售全方位布局。侧重贸易与供应链，具有较强的资源及网络渠道优势
- 全链路医疗供应链数字化解决方案提供商**
 - 以领先的数字化实力改造供应链见长；提供软硬件+全链条综合性服务，发挥产业链整体的协同作用
- 软硬件解决方案提供商**
 - 专注于开发SPD软件和硬件的公司，同时做医院的智能化设备用来管理药品与医疗物资（耗材等硬件）



*备注：盘谷医疗SPD服务全国30家三级医院，以实施SPD项目的三级医院数量为统计口径，盘谷的市场占有率为6.1%

数据来源：弗若斯特沙利文



感谢聆听!

弗若斯特沙利文咨询有限公司

Frost & Sullivan